



**EL CERRADOR EXPERTO EN  
VENTAS  
25 TÉCNICAS EFECTIVAS DE  
CIERRE**

---

## DIRIGIDO A:

Ejecutivos, Vendedores y Promotores del área Comercial y de Ventas

## OBJETIVO GENERAL:

Brindar al participante las 25 principales técnicas de cierre efectivas aplicando diferentes tipos de cierre así como correcta aplicación y formulación con el cliente o prospecto para una negociación y cierre exitoso.

## OBJETIVOS ESPECIFICOS:

- a. Desarrollar habilidades y técnicas efectivas para el cierre de ventas
- b. Implementar estrategias de comunicación basada en Neurolingüística para el cierre de ventas

## CONTENIDO

- El Cerrador Experto
- Principales Habilidades
- Estructura del Cierre
- Planeación del Cierre y Etapas del Cierre
- Aplicación del Neuroventa en el Cierre
- Los Cierres de Venta aplicando Neuroventas
- 25 Cierres Efectivos de Venta

## HABILIDADES A DESARROLLAR:

- Técnicas de Cierre
- Planeación de Cierre
- Comunicación
- Neurolingüística

**DURACION:** 6 HORAS